

Cinco coisas importantes a saber quando comprar um carro novo

Ao comprar um carro novo é vital ponderar o que é necessário do veículo. As suas necessidades serão individuais e um carro novo é um grande compromisso financeiro para qualquer pessoa fazer. Por essa razão, é preciso que se mantenha fiel aos requisitos que procura no carro novo. Mantenha uma lista de verificações das características essenciais, bem como uma lista de 'características extras'. Existem 5 coisas a saber sobre a compra:

A primeira coisa a lembrar é que o vendedor não sabe das necessidades que procura num carro novo, como você sabe. Também deve lembrar-se que os vendedores são empregados pelos concessionários para vender carros e fazer o dinheiro. Não necessariamente para ser seu amigo e que você obtenha o melhor preço possível pelo carro.

O segundo ponto é que, como um comprador, você está numa posição forte. O concessionário só prospera enquanto o vendedor fizer os seus clientes felizes. Certamente um cliente infeliz, não retornado ao mesmo local duas vezes e no caso do concessionário, de certeza que irá ter uma recomendação.

Se sentir que está a receber o melhor atendimento possível do representante do concessionário, não hesite em contactar o gerente ou proprietário do concessionário para expressar as suas preocupações. Estes passos ajudam a obter o melhor atendimento ao cliente, mas também pode fazer a diferença no final!

Não tenha medo de levar o carro para um test drive. Todos os concessionários deverão permitir-lhe acesso ao carro.

Em terceiro lugar, tenha sempre em mente que há outros concessionários, por aí. Se estiver satisfeito com o negócio no primeiro concessionário que visita, faça uma visita ao próximo. Se o concessionário não tiver o carro que deseja, continue a procura e de certeza que o vai encontrar.

Provavelmente, o preço mais baixo que o vendedor lhe oferece, não é na realidade o preço mais baixo que ele possa oferecer. Continue a negociar até conseguir um preço que lhe agrade mais.

Finalmente, tenha em mente que o cliente tem sempre razão. A sua lista tem todos os seus requisitos essenciais. Se o carro não corresponde a esses requisitos, não se deixe levar pelo que o vendedor diz.

Lembrando-se de como comprar um [carro novo](#) vai ser muito útil quando se estiver frente a frente com um vendedor mais agressivo.

Sobre o Autor

Eu sou um blogueiro e entusiasta de carros. Eu gosto de escrever sobre as notícias de carros, desportos motorizados e revisões de carros novos.

Source: <http://www.artigopt.com>