

Dicas para montar um brechÃ3

Devido ao sucesso dos outros artigos ([Como Montar Um Posto de Gasolina](#) e Como Montar Uma Farmácia) escrevemos este artigo "Dicas para montar um brechó", confira. É muito comum hoje em dia que sua casa esteja repleta de coisas já aposentadas, mas que ainda não estão velhas e podem ser ainda utilizadas. Normalmente nossos guarda roupas estão cheios de roupas, sapatos e acessórios que se encontram ainda em condições de uso, por já foram aposentados. Estas situações abastecem um negócio muito rentável: o comércio de produtos usados. Vamos tratar aqui dos brechós que vendem roupas de segunda mão a um preço baixo comparado a uma roupa similar nova. O mercado dos brechós não são considerados como de risco, pois a concorrência é muito pequena. Os consumidores que frequentam brechós costumam voltar sempre os mesmos e estabelecem nele uma relação de confiança. Em alguns países os brechós são muito bem aceitos pelos consumidores, é comum se ver brechós pelas ruas, e muitas vezes seu público é formado por pessoas de grande posse. No Brasil há certa resistência em relação a este tipo de comércio, ou seja, certo preconceito em frequentar brechós. Tudo isso se deve a nossa cultura. Portanto na hora de montar um brechó, é necessário que se tome conhecimento do público que o frequentará, do que costumam comprar e porque compram. Seu brechó deve ser tratado como uma loja convencional de roupas. Um brechó com boa aparência e com aspecto organizado atrairá mais clientes. É muito importante que as roupas estejam sempre limpas e cheirosas, roupas com cheiro de mofo e naftalinas deixaram o brechó com este mesmo cheiro, passando assim a impressão de um ambiente sujo e mal cuidado. Divida o brechó por setores, da mesma maneira como é feito em lojas convencionais. Separe os corredores por sapato, roupas e acessórios. Isso com certeza facilitará a venda e contribuirá para a organização do ambiente. Localização/Estrutura A escolha do local deve feita com muita cautela. Na hora de escolher o local do empreendimento é necessário estar atento se o local oferece fácil acesso e espaço de estacionamento próprio ou estacionamentos particulares ao redor da área. Para abrir seu brechó serão utilizados equipamentos básicos como prateleiras, estantes, cadeiras, balcão de atendimento e utensílios de escritório. Um brechó pode ainda se especializar em um determinado segmento. Você pode escolher vender apenas roupas sofisticadas, roupas esportivas, sapatos, etc. É possível também num mesmo espaço oferecer uma variedade de produtos que podem incluir todos estes seguimentos dentre outros. Fica a critério do empreendedor se pretende atingir somente um público ou diversificar seus produtos e atrair um público em geral. Fornecedores Na hora de atrair seus fornecedores basta apresentar-lhes as vantagens de um brechó e transmitir uma boa imagem do negócio. Assim como os clientes, fornecedores satisfeitos sempre voltam. Mantenha sempre uma boa relação com seus clientes. Neste tipo de negócio a propaganda boca a boca é muito importante. Clientes satisfeitos voltam e trazem consigo novos clientes.

Sobre o Autor

Vinicius Gonçalves é fundador do site Novo Negócio e escreve regularmente sobre empreendedorismo e empresas. Também é autor do Kit [Como Abrir Um Negócio](#).

Source: <http://www.artigopt.com>