

Como prosperar com um negócio de venda direta

A venda direta representa para muita gente a sua carreira profissional e principal fonte de rendimentos. Um dos pilares de sucesso da venda direta tem sido a credibilidade que empresas como a Vegas Cosmetics, Oriflame, Yves Rocher, têm inspirado nas suas clientes e distribuidoras (as). E assim sendo é normal haver pessoas que fazem desta atividade o seu ganha pão. Na verdade, muitas destas pessoas conseguiram comprar seus primeiros carros e até casas através da venda direta. Mas como é que essas pessoas conseguiram isso? Como ter sucesso com venda direta

- Organize o seu tempo – O tempo é de facto dinheiro. Cada minuto mal usado do seu tempo, é dinheiro perdido.
- Lembre-se que há muitas coisas a fazer: reuniões, esclarecimento de dúvidas, acompanhamento da sua equipe de distribuidoras, etc.
- Defina metas realistas - Quando você entra no mercado da venda direta, é importante saber quais são as coisas que você quer obter. Se for preciso escreva as suas metas num papel, e releia-as periodicamente para reforçar o desejo e manter-se motivada.
- Defina metas realistas - Quando você entra no mercado da venda direta, é importante saber quais são as coisas que você quer obter. Se for preciso escreva as suas metas num papel, e releia-as periodicamente para reforçar o desejo e manter-se motivada.
- Divida-as em metas de curto e longo prazo.
- Encare o seu negócio com o máximo de positivismo (todo os dias) Ter uma atitude positiva contribui bastante para se alcançar bons resultados.
- Ter uma atitude positiva em venda direta não significa desistir facilmente após fracassos na obtenção de vendas.
- Tenha um espaço de trabalho - Seja num escritório ou em sua própria casa, é imperativo que você se sinta confortável trabalhando em seu espaço de trabalho.
- Ter um espaço de trabalho também é uma motivação para trabalhar mais.
- Gerir bem o dinheiro - neste tipo de negócio é essencial saber como estão as coisas a nível de encomendas, cobranças aos clientes, etc. Isso ocorre porque o seu rendimento é principalmente baseado em [comissões de vendas de produtos](#).
- Se a sua empresa trabalhar com marketing multinível, então o poder ganhar dinheiro também é referindo outras pessoas.
- Seja alegre e confiante - para vender você tem que acreditar naquilo que está fazendo, nos produtos que está vendendo e tem que fazer a mensagem passar para as pessoas.
- Para ter resultados você deve ter que se esforçar bastante e acima de tudo encarar a atividade com muita seriedade.
- A venda direta constitui uma excelente alternativa para todas as pessoas que querem ser independentes e ter seu próprio negócio sem correr grandes riscos.

Sobre o Autor

Quer iniciar-se nas [vendas diretas](#)? Visite o meu site: www.vendacatalogo.com

Source: <http://www.artigopt.com>