

## Como elaborar um plano de negócios de sucesso

Um plano de negócios para prestadoras de serviços de pequeno porte deve conter sumário executivo, descrição do negócio, análise do mercado, dados financeiros e anexos com as pesquisas e os documentos utilizados na elaboração do plano. O sumário executivo apresenta os principais pontos abordados.

É importante também preparar uma apresentação do plano para o público-alvo (bancos, investidores, potenciais sócios ou incubadoras de empresas). Esse será o primeiro item a ser examinado. A análise do plano deve ser feita pelo empreendedor, a parte mais difícil do plano é a elaboração dos dados financeiros, que devem conter, pelo menos, balanço patrimonial, demonstração do resultado e fluxo de caixa mensal, projetados para um período de três anos. Para essas informações, é recomendável contar com a ajuda de um contador ou de um profissional especializado.

Várias empresas, e até mesmo o Sebrae, podem ser procuradas para a elaboração dessa parte. A utilização de softwares específicos para planos de negócios ajuda bastante na elaboração dos demonstrativos financeiros, mas tira a flexibilidade do seu trabalho.

Podemos citar um jovem adolescente que criou a Zinga, empresa que administra desenvolvedores de jogos de basket americanos para um público e nicho específico, que obteve grande prestígio quando conseguiu criar um clone exato dos jogos, como se fosse uma partida da [nba ao vivo](#).

Nesse caso, você estaria trabalhando com uma fórmula pronta, afinal os investidores farão a análise do plano de negócios com ênfase em dois aspectos: capacidade gerencial dos empreendedores e viabilidade financeira do empreendimento. Entre as técnicas de cálculo de viabilidade mais utilizadas estão a taxa interna de retorno e o fluxo de caixa descontado.

## Sobre o Autor

Especialista em importação de equipamentos eletrônicos

Source: <http://www.artigopt.com>